

# Vacature



Johma Salades B.V.

De Pol 35 7581 CZ Losser  
Postbus 182 7580 AD Losser

T +31 (0)53 5373 400  
F +31 (0)53 5383 355  
info@johma.nl www.johma.nl

BIC RABONL2U  
IBAN NL78RABO 0153485922  
BTW NL003116116B01  
KvK 06039341

Ter versterking van het Export team is Johma op zoek naar een:

## **Commercieel en Marketing Assistent Export** (32 uur – 40 uur)

Johma is de bekendste en grootste saladebereider van Nederland. Met de merken Johma en Gourmet Salades heeft Johma een sterke positie op het gebied van verse salades. Kenmerkend voor onze organisatie zijn de enthousiaste en betrokken medewerkers en het continue streven om de allerlekkerste salades te maken.

Naast de Nederlandse markt is Johma ook actief in Export met onder andere export naar Duitsland, UK en de Scandinavische landen.

Johma is volop in ontwikkeling. Dat maakt dat het een uitdagende onderneming is om voor te werken. Belangrijk punt daarbij is een prettige werkomgeving waarin resultaat en werkplezier hand in hand gaan.

### **Wat houdt de functie in?**

De Commercieel en Marketing Assistent Export ondersteunt in het realiseren, verwerken en coördineren van de Export- en accountactiviteiten naar zowel de klanten als interne bedrijfsdisciplines.

Doel is om hiermee de Export sales verder te laten groeien.

### **Kerntaken:**

Actieve deelname in het Export team en de exportprojecten

- Helpen voorbereiden van verkoopgesprekken en presentaties o.b.v. beschikbare klantendata
- Eerste aanspreekpersoon voor export contacten
- Begeleiden, berekenen en doorvoeren van factuurprijswijzigingen (incl invoering in LX)
- Vastleggen van acties en overige promotionele activiteiten
- Intern vastleggen van de klant jaar condities
- Organiseren/coördineren en versturen monsters/samples/promomiddelen voor Sales Export en bedrijven
- Coördineren of zelf aankopen van referentie monsters in de markt
- Analyseren omzet-/afzetgegevens
- Initiëren en zorgdragen voor akkoord bij klant van PL-verpakkingsaanvragen
- 1e aanspreekpunt/Back-up bij afwezigheid Sales Manager Export (gatekeeper)
- Wanneer nodig ondersteuning bieden aan andere Sales (Retail en Foodservice) afdelingen

### **Wat vragen wij van je?**

- Je hebt een commerciële of administratieve opleiding op MBO4 niveau afgerond en enkele jaren ervaring in dit werkgebied of je hebt zojuist een HBO opleiding in deze richting afgerond.
- Goede beheersing van de Duitse, Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift
- Kennis van automatisering, Excel voor gevorderden, ERP, AES, Cognos, etc.

- Je beschikt over de volgende competenties:
  - o Klantgericht
  - o Initiatiefrijk
  - o Resultaatgericht
  - o Gedreven
  - o Creatief
- Je denkt in kansen en mogelijkheden en bezit goede communicatieve vaardigheden en bent een echte teamplayer
- Je bent in het bezit van een rijbewijs B

**Wat bieden wij je?**

Johma biedt een uitdagende functie in een inspirerende werkomgeving waarbij zowel de primaire als de secundaire arbeidsvoorwaarden volledig in overeenstemming zijn met het functieniveau.

**Hoe kun je solliciteren?**

Spreekt deze functie bij Johma je aan, dan kun je je motivatie met cv uiterlijk 3 juli 2017 mailen naar: [hr@johma.nl](mailto:hr@johma.nl). Wil je eerst meer informatie, dan kun je contact opnemen met Willem van der Lof, Sales Manager Export, telefoonnummer 053 5373550 of 06 51387125

Voor meer informatie over ons bedrijf kun je onze websites bezoeken: [www.johma.nl](http://www.johma.nl); [www.johmafoodservice.nl](http://www.johmafoodservice.nl); [www.gourmet-salades.nl](http://www.gourmet-salades.nl); [www.johma-salate.de](http://www.johma-salate.de); [www.johma.co.uk](http://www.johma.co.uk)